

Ready for the next round?

Die Gimmi® GmbH ist ein international tätiges Unternehmen in der Medizintechnik und gehört seit 2013 der Vitalmex-Gruppe mit Headquarter in Mexiko an. Unsere Philosophie lautet „Surgical technology adapted to life“ – hierbei agiert Gimmi® seit mehr als 90 Jahren als Entwickler und Vertriebspartner von Qualitätsprodukten im Bereich der Endoskopie. Dabei legen wir großen Wert darauf, unseren Kunden und ihren Patienten die bestmöglichen Lösungen mit hoher Qualität anzubieten.

Wir sind auf Wachstumskurs. Wachsen Sie mit uns!

Zur Erweiterung unseres Teams mit rund 50 Mitarbeitern suchen wir einen „hungrigen“ Vertriebs-Kollegen als:

Field Product Specialist in Spanien mit Potential zum International Sales Manager (m/w/d)

in Vollzeit und Reisetätigkeit



Klingt das spannend?

Operative & Strategische Challenges

- Sie brennen für den Kunden und betreuen einen definierten Kundenkreis innerhalb einer Region
- Reine Angebots- und Auftragsabwicklung unterfordern Sie, deshalb werden Sie bei planerischen & strategischen Tätigkeiten eingebunden und aktiv
- Sie kooperieren eng mit unseren International Sales Managern und bieten Unterstützung
- Durch Ihre ersten Erfahrungen mit Kunden sind Sie bei Verhandlungen nicht gleich aus der Ruhe zu bringen
- Im Team planen Sie Kundenbesuche oder Trainings und bieten hierbei Support
- Mit professioneller Hartnäckigkeit versuchen Sie jeden Auftrag zu gewinnen und intern voranzutreiben

Repräsentativ

- Auf internationalem Parkett bewegen Sie sich sicher und kennen die allgemein gültige Business-Etikette
- Durch charmante und professionelle Gesprächsführung knüpfen Sie neue Kontakte und pflegen insbesondere das bestehende Kunden-Netzwerk



Das macht Sie aus!

Technisches & kaufmännisches Know-how

- Eine kaufmännische Ausbildung und Berufserfahrung sowie eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität motivieren Sie, unsere Handelspartner mit guten Argumenten zu überzeugen
- Ein „Must have“ sind umfassende Produktkenntnisse und Berufserfahrung in der Medizintechnik
- Sie kommunizieren verhandlungssicher in Spanisch und idealerweise sprechen Sie flüssig Englisch
- Kundenkontakte sind für Sie das „Lebens-Elixier“ und Sie scheuen sich nicht, mit unterschiedlichen Kulturen zusammen zu arbeiten

Ihr Schlüssel zum Erfolg

- Sie besitzen nachweislich Fähigkeiten, um eigenständig und strukturiert Aufgaben zu erledigen und treiben Themen aktiv voran
- Sie sind bereit, die Extra-Meile zu gehen, wenn unser Kunde und Partner Ihren Support benötigt
- Die Frage nach sehr sicheren EDV-Kenntnissen stellt sich bei Ihnen nicht, weil das Grundvoraussetzung ist



Weil wir es wert sind!

Welche Werte sind Ihnen wichtig?

- Keine Lust mehr im Großraum-Büro in eng definierten Pfaden zu verharren?
- Sollen wir wirklich über Obst, Home-Office und Office-Equipment sprechen?
- Bei Gimmi® entwickeln Sie sich schneller und mit dem Blick aufs große Ganze. Entdecken Sie Ihr fachliches Thema und treiben Sie es mit unseren individuellen Weiterbildungs- und Qualifizierungsmöglichkeiten voran.
- Möchten Sie etwas bewirken und bewegen? Möchten Sie mit am Tisch sitzen und sich einbringen? Haben Sie Ecken und Kanten und reiben sich auch mal der Sache wegen? Wir bieten Freiräume für Gestaltungen statt Vorgaben.
- Auf Offenheit und Klarheit stehen wir. Für mögliche Veränderung der typischen Lebensphasen begegnen wir Ihnen mit Flexibilität und Individualität.
- Wenn Sie es gewohnt sind, zu reisen und nicht nur „nine to five“ zu arbeiten, sind Sie der oder die Richtige!

Sind Sie bereit für die nächste Runde?

Dann freuen wir uns auf den ersten Kontakt mit Ihnen

Senden Sie uns Ihre Unterlagen, LinkedIn- oder Xing-Profil an Frau Perinne Fischer: personal@gimmi.de